

Ongest capta un millón de euros en su segunda ronda de financiación

VENTURCAP ENTRA EN EL ACCIONARIADO A TRAVÉS DE UNA AMPLIACIÓN EN LA QUE HAN PARTICIPADO ANTIGUOS SOCIOS Y CDTI

Tina Díaz. Barcelona

La plataforma de facturación online para pequeñas y medianas empresas Ongest ha cerrado su segunda ampliación de capital por un millón de euros. Con la operación, el portal que fundó Joel Vicient en 2009, ha incorporado a Venturcap como nuevo socio.

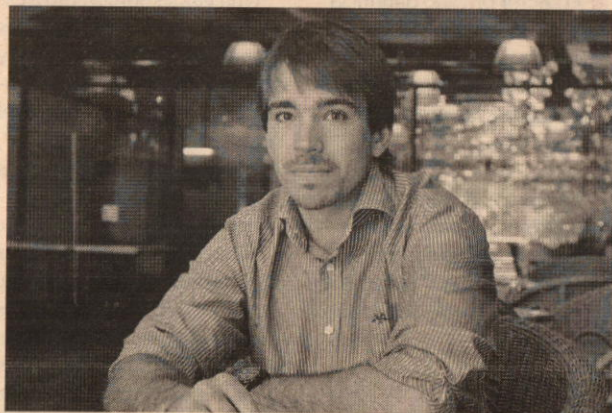
El fondo de capital riesgo, -vinculado al grupo de servicios financieros GVC Gaesco- ha aportado el 33% de la ronda, según Vicient, ya que la mayoría de socios antiguos del portal y el propio directivo han vuelto a invertir con un 34%. Algunos de ellos son reconocidos *business angels* del sector como Carlos Domingo, director de Telefónica I+D; Jaume Gomà, director de

La 'start up' quiere consolidarse en el mercado español y de cara a 2012 planea su internacionalización

Anuntis; Juan Margenat, director de Plan B; y Carlos Blanco, fundador y consejero delegado de Grupo ITnet.

En cuanto a la financiación pública, Ongest ha recibido una subvención pública a través del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI), entidad dependiente del Ministerio de Ciencia e Innovación, que ha aportado otro 33% de la ampliación.

La mayor parte del accionariado sigue en manos de su fundador, Joel Vicient, con el



Joel Vicient es el fundador y director ejecutivo de Ongest.com. / E.R.

51%; Venturcap es el segundo socio de referencia y el resto pertenece a los inversores que tienen entre el 1% y el 5% de las acciones cada uno.

Desde que se creó, la portal

-nacido en el campus de emprendedores de SeedRocket- acumula 1,5 millones de euros de inversión. Ongest captó 305.000 euros en su primera ronda, cerrada el año pasado

La empresa tecnológica prevé cerrar el año con una facturación de un millón de euros

(ver EXPANSIÓN del 3 de marzo de 2010).

Centrado en España

El millón de euros captado ahora se destinará a consolidar el mercado español de Ongest. Al mismo tiempo, la empresa "plantea internacionalizarse el año que viene", explica Joel Vicient. Sin embargo, el directivo reconoció no tener claro cuáles serán los nuevos mercados de la compañía, ya que "no es un tema importante a corto plazo por-

que el primer foco es España", puntualiza.

Los fondos también servirán para aumentar la plantilla del portal, que de 2010 a 2011 ya ha crecido pasando de nueve empleados a 25 trabajadores.

La *start up* prevé facturar un millón de euros este año.

Cartera de servicios

Ongest permite a sus clientes crear y gestionar las facturas mediante el pago de una cuota mensual. Por ello, el portal ha querido completar su cartera de servicios ofreciendo a gestores y profesionales algunas soluciones para automatizar sus procesos de trabajo con un sistema de escaneado automático de facturas.